فهرست مندرجات

	شماره بند
● مقدمـه	1 - 4
 دامنه کاربرد 	* – V
• تعاریف	۸ – ۹
 اندازهگیری در آمد عملیاتی 	1 • - 14
• تشخیص معامله	14
• فروش كالا	10 - 4.
 ارائه خدمات 	71 – 7
• سود تضمین شده، در آمد حق امتیاز و سود سهام	79 - 44
• افشا	44 - 40
• تاریخ اجرا	46
• مطابقت با استانداردهای بین المللی حسابداری	**
 پیوست: نمونههایی از موارد شناخت درآمد عملیاتی 	

این استاندارد باید با توجه به " مقدمهای بر استانداردهای حسابداری" مطالعه و بکار گرفته شود.

مقدمه

- ۱. بنابر تعریف ارائه شده در فصل سوم مغاهیم نظری گزارشگری مالی، در آمد عبارت است از افزایش در حقوق صاحبان سرمایه بجز مواردی که به آورده صاحبان سرمایه مربوط می شود. مفهوم در آمد، هر دو گروه "در آمد عملیاتی" و "در آمد غیرعملیاتی" را در برمی گیرد. در آمد عملیاتی عبارت از در آمدی است که از فعالیتهای اصلی و مستمر واحد تجاری حاصل می گردد و با عناوین مختلفی از قبیل فروش، حق الزحمه، سود تضمین شده، سود سهام و حق امتیاز مورد اشاره قرار می گیرد.
- ۱. مبحث اصلی در حسابداری درآمد عملیاتی عمدتاً معطوف به تعیین زمان شناخت درآمد عملیاتی است. درآمد عملیاتی زمانی شناسایی می شود که شواهد کافی مبنی بر وقوع یک جریان آتی ورودی منافع اقتصادی وجود داشته باشد (یعنی جریان منافع اقتصادی مرتبط با درآمد عملیاتی به درون واحد تجاری محتمل باشد) و این منافع را بتوان به گونهای اتکاپذیر اندازه گیری کرد.

دامنه کاربرد

۳. این استاندارد باید برای حسابداری در آمد عملیاتی حاصل از معاملات و رویـدادهای زیـر بکـار
 گرفته شود:

الف. فروش كالا،

- ب . ارائه خدمات، و
- ج . استفاده دیگران از داراییهای واحد تجاری که مولد سود تضمین شده، در آمد حق امتیاز و سود سهام است.

- ۲. کالا شامل کالای تولید شده توسط واحد تجاری برای فروش و همچنین کالای خریداری شده جهت فروش مجدد از قبیل کالای خریداری شده توسط یک واحد بازرگانی یا زمین و سایر املاک نگهداری شده برای فروش مجدد است.
- ۵. ارائـه خدمـات، معمولا متضمن اجـرای وظیفـهای مورد توافق طی مدتی معیـن توسط واحد تجاری است. خدمات ممکن است طی یک یا چند دوره مالی ارائه شود. برخـی از پیمانهای ارائـه خدمات ماهیتاً از نوع پیمانهای بلندمدت است. درآمد عملیاتی حاصـل از چنین پیمانهایی، طبق استاندارد حسابداری شماره ۹ با عنوان حسابداری پیمانهای بلندمدت شناسایی می شود.
- ۶. استفاده دیگران از داراییهای واحد تجاری منجر به تحصیل درآمدهای عملیاتی زیر میشود:
- الف. سود تضمین شده: مبالغی که بابت استفاده از وجوه نقد یا معادل وجه نقد واحد تجاری مطالبه می شود،
- ب . درآمد حق امتیاز: مبالغی که بابت استفاده از داراییهای غیرجاری واحد تجاری نظیر امتیاز ساخت، علایم تجاری، حق انتشار و نرمافزار رایانهای مطالبه می شود، و
- ج . سود سهام: مبالغی از سود توزیع شده واحد سرمایه پذیر که متناسب با سهم الشرکه واحد تجاری عاید آن می شود.
 - ۷. در این استاندارد، در آمد عملیاتی حاصل از موارد زیر مطرح نمی شود:
- الف. سود سهام حاصل از سرمایه گذاریهایی که به روش ارزش ویژه به حساب گرفته می شود،
- ب . پیمانهای بلندمدت (رجوع شود به استاندارد حسابداری شماره ۹ با عنوان حسابداری پیمانهای بلندمدت)،
 - ج . قراردادهای اجاره،

- د . کمکهای بلاعوض و سایر کمکهای مشابه دولتی (رجوع شود به استاندارد حسابداری شماره ۱۰ با عنوان حسابداری کمکهای بلاعوض دولت)،
 - ه . قراردادهای بیمه در شرکتهای بیمه،
- و . شناخت اولیه تولید کشاورزی و شناخت اولیه و تغییرات ارزش منصفانه داراییهای زیستی غیرمولد مربوط به فعالیت کشاورزی (رجوع شود به استاندارد حسابداری شماره ۲۶ با عنوان فعالیتهای کشاورزی)،
 - ز . استخراج مواد معدنی، و
- ح . تغییر ارزش سایر داراییهای جاری از قبیل سرمایه گذاریها (در مؤسسات تخصصی سرمایه گذاری) یا سرمایه گذاری در املاک در واحدهای تجاری که به خرید و فروش املاک اشتغال دارند.
 - ط . درآمد ناشی از فعالیتهای ساخت املاک.

تعار ىف

- اصطلاحات ذیل در این استاندارد با معانی مشخص زیر بکار رفته است:
- درآمد عملیاتی: عبارت است از افزایش در حقوق صاحبان سرمایه، بجــز مــوارد مــرتبط بــا
 آورده صاحبان سرمایه، که از فعالیتهای اصلی و مستمر واحد تجاری ناشی شده باشد.
- ارزش منصفانه: مبلغی است که خریداری مطلع و مایل و فروشندهای مطلع و مایل میتوانند در معاملهای حقیقی و در شرایط عادی، یک دارایی را در ازای مبلغ مزبور با یکــدیگر مبادلــه کنند.
- ۹. مبالغی که به نمایندگی از طرف اشخاص ثالث (از قبیل برخی مالیاتها) وصول می شود، به افزایش حقوق صاحبان سرمایه منجر نمی گردد و لذا در آمد عملیاتی محسوب نمی شود. به گونه مشابه، در مورد کار گزاران، مبالغ ناخالص دریافتی یا دریافتنی به افزایش حقوق صاحبان سرمایه منجر نمی گردد و لذا تنها مبلغ حقالعمل یا کارمزد، در آمد عملیاتی محسوب می شود.

اندازه گیری در آمد عملیاتی

- ۱۰. درآمد عملیاتی باید به ارزش منصفانه مابهازای دریافتی یا دریافتنی اندازه گیری شود.
- ۱۱. مبلغ درآمد عملیاتی حاصل از یک معامله معمولاً طبق توافقی که بین واحد تجاری و خریدار یا استفاده کننده از دارایی به عمل میآید، تعیین میشود. این مبلغ به ارزش منصفانه مابهازای دریافتی و دریافتنی با احتساب تخفیفات تجاری اندازه گیری میشود.
- ۱۲. در بسیاری حالات، مابه ازای مربوط، به شکل وجه نقد یا معادل آن می باشد و مبلغ در آمد عملیاتی همان مبلغ وجه نقد دریافتی است. با این حال، هرگاه جریان ورودی وجه نقد به آینده موکول شود، به گونه ای که طبق قرار داد منعقده بین فروشنده و خریدار و یا ضوابط معمول فروشنده، مبلغی اضافه بر بهای فروش نقدی کالا یا خدمات دریافت شود، در این حالت ارزش منصفانه مابه ازای مربوط، بهای فروش نقدی است و مبلغ اضافه دریافتی در آمد عملیاتی فروشنده محسوب نمی شود، بلکه باید با توجه به محتوای تجاری معامله تحت عنوان "در آمد تأمین مالی" به طور جداگانه نمایش یابد.
- ۱۲. هرگاه کالاها یا خدمات در قبال کالاها یا خدمات دیگری که از لحاظ ماهیت و ارزش مشابه باشد مبادله گردد، این مبادله به عنوان معاملهای در آمدزا تلقی نمی شود. برای مشال می توان از مبادله شیر توسط دو شرکت تولید کننده محصولات لبنی جهت تأمین به موقع تقاضای مشتریان در حوزه توزیع محصولاتشان اشاره کرد. چنانچه کالا یا خدمات غیر مشابه مبادله شود، این مبادله به عنوان معاملهای در آمدزا تلقی می گردد. در این حالت در آمد عملیاتی به ارزش منصفانه کالاها یا خدمات دریافتی پس از تعدیل از بابت سرک نقدی اندازه گیری می شود. هرگاه ارزش منصفانه کالاها یا خدمات دریافتی را نتوان به گونهای اتکاپذیر اندازه گیری کرد، در آمد عملیاتی به ارزش منصفانه کالاها یا خدمات واگذار شده پس از تعدیل از بابت سرک نقدی، اندازه گیری می شود.

تشخيص معامله

۱۴. معیارهای شناخت مندرج در این استاندارد معمولاً به طور جداگانه در مـورد هـر معاملـه اعمال میشود. با این حال، در برخی شرایط، جهت انعکاس محتـوای معاملـه لازم است معیارهای شناخت در مورد اجزای قابل تفکیک یـک معاملـه منفـرد بکـار گرفتـه شـود. برای مثال، هرگاه قیمت فروش محصول شامل یک مبلغ قابل تفکیک جداگانه درارتباط بـا خدمات بعدی باشد، این مبلغ به دورههای آتی منتقل و به عنوان درآمد عملیاتی طی دوره اجرای خدمات مورد شناخت قرار میگیرد. بالعکس، هرگاه دو یا چند معامله بـهگونـهای بههم پیوسته باشد که اثر تجاری آن را نتوان بدون توجه به کلیت آن درک کرد، معیارهای شناخت در مورد آن به طور یکجا اعمال میشود. برای مثال، یک واحـد تجاری ممکـن است کالاهایی را به فروش رساند و همزمان قراردادی جداگانه برای بازخرید همان کالاها در آینده منعقد کند. این امر موجب نفی اثر محتوایی معامله فروش میشود و لذا در چنـین حالتی باید دو معامله فروش و بازخرید همان کالا را یکجا شناسایی کرد.

فروش كالا

- ۱۵. درآمد عملیاتی حاصل از فروش کالا باید زمانی شناسایی شود که کلیه شرایط زیر تحقق یافتــه باشد:
- الف. واحد تجاری مخاطرات و مزایای عمده مالکیت کالای مورد معامله را بــه خریــدار منتقــل کرده باشد،
- ب . واحد تجاری هیچ دخالت مدیریتی مستمر درحدی که معمولاً با مالکیت همراه اسـت یـا کنترل مؤثری نسبت به کالای فروش رفته اعمال نکند،
 - ج . مبلغ در آمد عملیاتی را بتوان به گونهای اتکاپذیر اندازه گیری کرد،
 - د . جریان منافع اقتصادی مرتبط با معامله فروش به درون واحد تجاری محتمل باشد، و
- ه . مخارجی را که درارتباط با کالای فروش رفته تحمل شده یا خواهد شد بتوان به گونـهای اتکایذیر اندازه گیری کرد.

- 18. برای اینکه زمان انتقال مخاطرات و مزایای مالکیت به خریدار را بتوان تعیین کرد، لازم است شرایط معامله مورد بررسی قرار گیرد. در اغلب حالات، انتقال مخاطرات و مزایای مالکیت با انتقال مالکیت قانونی به خریدار یا تصرف مورد معامله توسط خریدار همراه است. این موضوع در مورد اغلب خرده فروشیها صدق می کند. مواردی نیز وجود دارد که مخاطرات و مزایای مالکیت در زمانی متفاوت از زمان انتقال مالکیت قانونی یا تصرف توسط خریدار انتقال می یابد.
- ۱۷. اگر واحد تجاری بخش عمدهای از مخاطرات و مزایای مالکیت را حفظ کند، معامله مربوط، فروش تلقی نمی گردد و لذا درآمدی از بابت آن شناسایی نمی شود. این امر ممکن است است در حالات مختلفی اتفاق بیفتد. نمونه هایی از مواردی که واحد تجاری ممکن است مخاطرات و مزایای عمده مالکیت را حفظ کند به شرح زیر است:
- الف. زمانی که واحد تجاری تعهداتی را درارتباط با عملکرد غیر مطلوب مورد معامله که توسط مفاد ضمانتنامه کالای فروش رفته پوشش نیافته باشد، به عهده بگیرد،
- ب . زمانی که دریافت درآمد عملیاتی مربوط به یک فروش خاص، مشروط به تحصیل درآمد توسط خریدار از محل فروش کالای مورد معامله باشد،
- ج . زمانی که ارسال کالای مورد معامله متضمن خدمات نصب باشد، لیکن خدمات نصب که بخش عمدهای از مبلغ قرارداد را تشکیل می دهد، توسط واحد تجاری به طور کامل انجام نشده باشد، و
- د . زمانی که خریدار حق فسخ معامله را براساس مفاد قرارداد داشته باشد و واحد تجاری در مورد احتمال برگشت کالای فروش رفته مطمئن نباشد.
- ۱۸. چنانچه، واحد تجاری تنها بخش کم اهمیتی از مخاطرات مالکیت را برای خود نگه دارد، معامله مورد نظر، فروش تلقی و در آمد عملیاتی شناسایی می شود. برای مثال، فروشنده ممکن است تنها به خاطر تضمین قابلیت وصول مطالبات، مالکیت قانونی کالا را برای خود حفظ کند. در چنین حالتی، اگر واحد تجاری مخاطرات و مزایای عمده مالکیت را

منتقل کرده باشد، این معامله، فروش تلقی و درآمد عملیاتی آن شناسایی میگردد. مشال دیگر از حفظ بخش کم اهمیتی از مخاطرات مالکیت، وجود شرطی در خرده فروشی کالاست به گونهای که درصورت عدم رضایت مشتری، برگشت کالا و استرداد مابهازا به مشتری میسر باشد. در چنین حالتی، به شرط آنکه فروشنده بتواند مبالغ برگشتی آتی را به گونهای اتکا پذیر براورد کند و بدهی ناشی از برگشت کالا را باتوجه به تجربیات گذشته و سایر عوامل مربوط شناسایی کند، درآمد عملیاتی در زمان فروش مورد شاخت قرار می گیرد.

- 19. برای شناخت در آمد عملیاتی، محتمل بودن جریان منافع اقتصادی مرتبط با معامله به درون واحد تجاری شرط اساسی است. در برخی موارد، تا زمان دریافت مابهازا یا رفع ابهام در این زمینه، ممکن است جریان ورودی منافع اقتصادی محتمل نباشد. برای مثال، هرگاه خروج مبالغ مابهازای حاصل از فروش در یک کشور خارجی منوط به صدور مجوز دولت آن کشور باشد، در مورد جریان ورودی منافع اقتصادی مرتبط با فروش مذکور ابهام وجود دارد، لذا تنها پس از صدور مجوز خروج وجوه، ابهام برطرف و در آمد عملیاتی شناسایی شده می شود. با این حال، هرگاه در مورد قابلیت وصول بخشی از در آمد عملیاتی شناسایی شده قبلی ابهام به وجود آید، مبلغ غیرقابل وصول یا مبلغی که بازیافت آن غیر محتمل است، به جای اینکه به عنوان تعدیل در آمد عملیاتی شناسایی شده قبلی به حساب گرفته شود، به حساب هزینه منظور می گردد.
- ۲۰. درآمد عملیاتی و هزینههای مرتبط با یک معامله یا رویداد به طور همزمان شناسایی می شود. این فرایند، عموماً " تطابق درآمد و هزینه" نامیده می شود. هزینهها، ازجمله هزینه تضمین کالای فروش رفته و سایر مخارجی که پس از حمل کالا ممکن است واقع شود، در صورتی که سایر شرایط شناخت درآمد برقرار باشد، معمولاً به گونهای اتکاپذیر قابل اندازه گیری است. با این حال، هرگاه هزینهها را نتوان به گونهای اتکاپذیر اندازه گیری کرد، در آمد عملیاتی را نمی توان شناسایی کرد. در چنین شرایطی، هرگونه مابه ازای دریافتی به عنوان بدهی شناسایی می شود.

ارائه خدمات

- ۲۱. هرگاه ماحصل معاملهای را که متضمن ارائـه خدمات است بتوان به گونهای اتکاپذیر براورد کرد،
 درآمد عملیاتی مربوط باید با توجه به میزان تکمیل آن معامله شناسایی شود. ماحصـل معاملـه،
 زمانی به گونهای اتکاپذیر قابل برآورد است که همه شرایط زیر احراز شده باشد:
 - الف. جریان منافع اقتصادی مرتبط با معامله به درون واحد تجاری محتمل باشد،
 - ب . مبلغ در آمد عملیاتی را بتوان به گونهای اتکاپذیر اندازه گیری کرد،
 - ج . میزان تکمیل معامله به گونهای اتکاپذیر قابل اندازه گیری باشد، و
- د . مخارجی که درارتباط با ارائــه خدمات تحمل شده یا خواهد شد، به گونهای اتکاپذیر قابل اندازه گیری باشد .
- ۲۲. شناخت درآمد عملیاتی براساس میزان تکمیل کار، اغلب روش درصد تکمیل نامیده می شود. ضوابط اعمال روش مزبور، مشتمل بر نحوه تعیین میزان تکمیل کار در استاندارد حسابداری شماره ۹ با عنوان حسابداری پیمانهای بلندمدت تشریح شده است.
- 77. در مورد شناخت درآمد عملیاتی حاصل از ارائه خدمات نیز، محتمل بودن جریان ورودی منافع اقتصادی، شرط اساسی است. با این حال، درصورت وجود ابهام در مورد قابلیت وصول بخشی از درآمد عملیاتی شناسایی شده قبلی، مبلغ غیر قابل وصول یا مبلغی که بازیافت آن دیگر محتمل نیست، به عنوان هزینه و نه به صورت تعدیل درآمد شناسایی شده قبلی، در حسابها منظور می شود.
- ۲۴. برای اینکه بتوان ماحصل یک معامله را به گونهای اتکاپذیر براورد کرد، معمولاً لازم است واحد تجاری از یک سیستم داخلی بودجهبندی و گزارشگری مالی مؤثر برخوردار باشد. واحد تجاری، براوردهای درآمد عملیاتی را همزمان با ارائه خدمات بررسی و در صورت لزوم آن را تغییر می دهد. با این حال این واقعیت که شرایط حاکم ممکن است تجدید نظر ادواری براوردها را ایجاب کند، لزوماً بدین معنی نیست که ماحصل معامله را نمی توان به گونهای اتکاپذیر براورد کرد. یک واحد تجاری عموماً پس از توافق در مورد شرایط مطرح شده در صفحه بعد با طرفهای دیگر معامله قادر به انجام براوردهای اتکاپذیر است:

الف. حقوق قابل اعمال هریک از طرفین در مورد خدماتی که قرار است ارائه یا دریافت شود،

ب . مابه ازایی که قرار است مبادله شود، و

ج . نحوه و شرایط تسویه.

- ۲۵. هرگاه ارائه خدمات، متضمن انجام تعداد نامشخصی از عملیات طی یک دوره زمانی می می در معین باشد، درآمد عملیاتی به روش خط مستقیم طی آن دوره زمانی شناسایی می شود، مگر این که طبق شواهد موجود، روش دیگری که درآمد عملیاتی دوره را بهتر منعکس کند، وجود داشته باشد. هرگاه یک فعالیت خاص در مقایسه با سایر عملیات از اهمیت ویژهای برخوردار باشد، شناخت درآمد عملیاتی تا زمان اجرای آن فعالیت خاص به تعویق می افتد.
- ۲۶. هرگاه ماحصل معاملهای را که متضمن ارائـه خدمات است نتوان به گونـهای اتکاپــذیر بــراورد کرد، درآمد عملیاتی را باید تنها تا میزان مخارج تحملشده قابل بازیافت مــورد شــناخت قــرار داد.
- ۲۷. در مراحل اولیه معامله، اغلب براورد اتکاپذیر ماحصل معامله امکانپذیر نیست. با این حال، ممکن است این احتمال وجود داشته باشد که واحد تجاری مخارج تحملشده معامله را بازیافت کند. بنابراین در آمد عملیاتی تنها تا میزان مخارج تحملشدهای که انتظار بازیافت آن می رود شناسایی می گردد. از آنجا که ماحصل معامله را نمی توان به گونه ای اتکایذیر براورد کرد، هیچگونه سودی شناسایی نمی شود.
- ۲۸. هرگاه ماحصل یک معامله را نتوان به گونهای اتکاپذیر براورد کرد و بازیافت مخارج تحمل شده محتمل نباشد، در آمد عملیاتی شناسایی نمی شود و مخارج تحمل شده به عنوان هزینه دوره مورد شناخت قرار می گیرد. هرگاه ابهاماتی که مانع براورد اتکاپذیر ماحصل معامله شده بود، برطرف شود، در آمد عملیاتی به جای بند ۲۶ براساس بند ۲۱ شناسایی می شود.

سود تضمین شده، درآمد حق امتیاز و سود سهام

- ۲۹. درآمدهای عملیاتی ناشی از استفاده دیگران از داراییهای واحد تجاری که متضمن سود
 تضمین شده، درآمد حق امتیاز و سود سهام است باید براساس معیارهای مندرج در بند ۳۰
 به شرط تحقق شرایط زیر شناسایی شود:
 - الف. جریان منافع اقتصادی مرتبط با معامله به درون واحد تجاری محتمل باشد، و
 - ب . مبلغ درآمد عملیاتی را بتوان به گونهای اتکاپذیر اندازه گیری کرد.
 - ۳۰. درآمد عملیاتی مذکور در بند ۲۹ باید با توجه به مبانی زیر شناسایی شود:
 - الف. سود تضمین شده براساس مدت زمان و باتوجه به مانده اصل طلب و نرخ مربوط،
 - ب . درآمد حق امتیاز طبق محتوای قرارداد مربوط، و
- ج . سود سهام حاصل از سرمایه گذاریهایی کـه بـه روش ارزش ویـژه ثبـت نشـده اسـت، در زمان احراز حق دریافت توسط سهامدار، به استثنای سود سهام حاصل از سرمایه گذاری در واحدهای تجاری فرعی و وابسته.
- ۳۱. درآمد عملیاتی مرتبط با سود سهام در زمان احراز حق دریافت توسط سهامدار شناسایی می شود. در برخی شرایط، مثلاً، در مواردی که سود سهام از محل اندوختهها یا سود انباشته مصوب پیش از تحصیل سرمایه گذاری اعلام می شود، این گونه مبالغ معرف بازیافت بخشی از بهای تمام شده سرمایه گذاری است و درآمد محسوب نمی شود. به بیان دیگر، بهای تمام شده سرمایه گذاری تنها هنگامی بابت سود سهام دریافتی یا دریافتنی کاهش داده می شود که سود سهام مزبور مازاد بر سهم شرکت سرمایه گذار از سودهای مصوب شرکت سرمایه گذاری باشد.
- ۳۲. درآمد حق امتیاز طبق شرایط مندرج در قرارداد مربوط تعلق میگیرد و معمولاً بر همین اساس شناسایی می شود، مگر آنکه با توجه به محتوای قرارداد، شناسایی درآمد برمبنای روشهای سیستماتیک و منطقی دیگری مناسب تر باشد.
- ۳۳. محتمل بودن جریان ورودی منافع اقتصادی شرط اساسی شناسایی سود تضمین شده، درآمد حق امتیاز و سود سهام به عنوان درآمد عملیاتی است. با این حال، هرگاه

درخصوص قابلیت وصول مبلغی که قبلاً به عنوان درآمد عملیاتی شناسایی شده، ابهامی به وجود آید مبلغ غیر قابل وصول یا مبلغی که بازیافت آن دیگر محتمل نیست، به عنوان هزینه دوره و نه به صورت تعدیل درآمد عملیاتی شناسایی شده قبلی، در حسابها منظور می شود.

افشا

- ۳٤. واحد تجاری باید موارد زیر را در یادداشتهای توضیحی افشا کند:
- الف . رویههای حسابداری مورد استفاده برای شناخت در آمـد عملیـاتی باتوجـه بـه الزامـات استاندارد حسابداری شماره ۱ با عنوان " نحوه ارائه صورتهای مالی"، و
 - ب. مبلغ هر یک از طبقات عمده در آمد عملیاتی شناسایی شده طی دوره ناشی از موارد زیر:
 - _ فروش كالا،
 - _ ارائه خدمات،
 - سود تضمین شده،
 - _ درآمد حق امتیاز،
 - ـ سود سهام، و
- ج . مبلغ در آمد عملیاتی حاصل از مبادله کالا یا خدمات که در هــر یـک از طبقــات عمــده در آمد عملیاتی منظور شده است.
- ۳۵. واحد تجاری باید هرگونه سود یا زیان احتمالی را طبق استاندارد حسابداری شماره ۴ با عنوان ذخائر، بدهیهای احتمالی و داراییهای احتمالی افشا کند. این گونه سودها یا زیانها ممکن است ناشی از اقلامی از قبیل مخارج تضمین، ادعاها، جریمهها یا زیانهای احتمالی باشد.

تاريخ اجرا

۳۶. الزامات این استاندارد در مورد کلیه صورتهای مالی که دوره مالی آنها از تاریخ ۱۳۸۰/۱/۱ و بعــد از آن شروع میشود، لازمالاجراست.

مطابقت با استانداردهای بینالمللی حسابداری

۳۷. با اجرای الزامات این استاندارد، مفاد استاندارد بین المللی حسابداری شماره ۱۸ با عنوان در آمد عملیاتی نیز رعایت می شود.

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

نمونههای ارائه شده در ایس پیوست، نحوه کاربرد استاندارد حسابداری را در تعدادی از وضعیتهای تجاری تشریح می کند. این نمونهها معطوف به جنبههای خاصی از یک معامله است و بحث جامعی در مورد همه عوامل مؤثر احتمالی در شناخت در آمد عملیاتی را ارائه نمی کند. به جز مواردی که مشخصاً در تحلیل وضعیتهای تجاری مورد اشاره قرار گرفته است، نمونهها متضمن این فرض است که هیچ ابهام قابل ملاحظه در مورد مبلغ یا قابلیت وصول مابهازایی که قرار است دریافت شود، هزینههایی که واقع شده یا واقع خواهد شد، یا میزان احتمالی برگشت کالا وجود ندارد. این نمونهها تنها جنبه تشریحی دارد و بخشی از استاندارد حسابداری نیست.

الف. فروش كالا

1. فروش، همراه با تعویق در تحویل کالا:

بنابه درخواست خریدار، تحویل کالا هرگاه مالکیت ب به تعویق افتاده ولی مالکیت آن به درصورت تحقق ن خریدار منتقل شده است و وی شناسایی می شود: صور تحساب را می پذیرد.

هرگاه مالکیت به خریدار منتقل شود، درصورت تحقق شرایط زیر درآمد عملیاتی شناسایی میشود:

الف. تحويل كالا به خريدار محتمل باشد.

ب. در زمان شناخت در آمد، کالا موجود، قابل تشخیص و آماده تحویل به خریدار باشد.

ج . خریدار به طور مشخص، تعویق در تحویل کالا را تایید کرده باشد.

د . شرایط معمول پرداخت برقرار باشد.

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

٢. ارسال مشروط:

۲. الف. كالا به شرط نصب، مي شو د.

معمولاً تا هنگامی که مشتری کالا را بازرسی و غیره فروخته تحویل نگرفته و نصب و بازرسی آن خاتمه نیافته باشد، نسبت به درآمد شناختی صورت نمی گیرد. با وجود این، در برخی موارد، ممكن است عمليات نصب به قدري ساده باشد که بتوان بدون توجه به عدم تکمیل آن، شناخت فـروش را مقتضــی دانســت (مــثلاً نصب یک گیرنده تلویزیونی که در کارخانه آزمایش شده است، تنها مستلزم خارج کردن آن از بسته بندی، اتصال آنتن و وصل کردن تلویزیون به برق است). در موارد دیگر که ممکن است بازرسی تنها به منظور تعیین نهایی مبلغ قرارداد صورت گیرد (برای مثال در مورد محمولههای سنگ آهن، شکر، دانه سویا و غیره)، مقتضی است نسبت به شناخت مبلغ تخمینی درآمد در تاریخ حمل یا زمان مناسب دیگری اقدام شود.

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

۲. ب. منوط به تایید خریدار همراه با برخورداری برای برگشت کالا.

هرگاه فروشنده در مورد امکان برگشت كالا نامطمئن باشد، تا زماني كه محموله خریدار از حق محدود رسماً توسط خریدار قبول نشده یا مهلت مقرر برای برگشت کالا منقضی نشده باشد، نسبت به درآمد شناختی صورت نمی گیرد.

تا زمانی که کالا به شخص ثالثی فروخته نشده است، شناخت درآمد صورت نمي گيرد.

۲. ج. تحویل امانی کالا جهت فروش: کالا برای گیرنده ارسال می شود و وی به نیابت از طرف صاحب كالا، فروش آن را به عهده مي گير د.

درآمد همزمان با دریافت وجه نقد توسط فروشنده یا نماینده وی شناسایی می شود. ۲. د. فروش نقدی هنگام تحویل كالا.

شناخت درآمد در این قبیل فروشها منوط به تحویل کالا به خریدار است.

T. سفارشهای خاص و محموله های خاص: تمام یا بخشی از بهای کالایی که در زمان دریافت وجوه موجود نیست دریافت می شود (برای مثال در مورد كالايى كه قرار است بعداً توليد يا توسط شخص ثالثي مستقيماً به مشترى تحويل شود).

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

قراردادهای فروش و بازخرید (به جیز معاوضه کالاهای مشابه):

فروشنده هنگام فروش موافقت می کند که همان کالا را بعداً بازخرید کند. همچنین ممکن است فروشنده اختیار بازخرید کالا را داشته باشد یا خریدار این اختیار را داشته باشد که فروشنده را ملزم به بازخرید کالا کند.

شرایط قراردادها را باید مورد بررسی قرار داد تا اطمینان حاصل شود که از لحاظ محتوایی، فروشنده مخاطرات و مزایای مالکیت را به خریدار منتقل کرده است که در این صورت درآمد عملیاتی شناسایی می شود. هرگاه فروشنده، مخاطرات و مزایای مالکیت را برای خود نگه داشته باشد، حتی با وجود انتقال مالکیت قانونی به خریدار، معامله ماهیتاً جهت دستیابی به منابع مالی انجام گرفته و درآمد شناسایی نمی شود.

٥. فروش به واسطهها:

کالا مجدداً توسط توزیع کنندگان، عمده فروشان و غیره فروخته میشود.

به طور کلی شناخت درآمد حاصل از ایسن قبیل فروشها می تواند پسس از انتقال مخاطرات و مزایای عمده مالکیت صورت گیرد. با این حال، در برخی موارد ممکن است خریدار در واقع نماینده فروشنده باشد که در این صورت معامله باید ارسال امانی برای فروش تلقی شود.

هرگاه اقلام مورد نظر دارای ارزش مشابه در هـر دوره زمانی باشـد، بـه جـای شـناخت

٦. حق اشتراك نشريات

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

بلافاصله و یکجا مبالغ دریافتی صورتحساب شده، شناخت درآمد در طول مدت اشتراک و براساس روش خط مستقیم انجام میشود، ولی اگر ارزش نشریات ارسالی در دورههای مختلف متفاوت باشد، شناخت درآمد برمبنای نسبت قیمت فروش کلیه نشریات ارسال شده به کل قیمت فروش کلیه اقلام مورد اشتراک صورت می گیرد.

٧. فروش اقساطي

چنانچه مابهازای فروش به صورت اقساطی دریافت شود، درآمد حاصل از فروش به کسر سود تضمین شده در تاریخ فروش به عنوان درآمد مورد شناخت قرار می گیرد. شناخت درآمد سود تضمین شده مربوط براساس مدت زمان و با توجه به مانده اصل طلب و نرخ سود تضمین شده مورد توافق صورت می گیرد.

٨. حذف شده است.

ب. ارائه خدمات

1. اجرت نصب

اجرت نصب با توجه به میزان تکمیل عملیات نصب به عنوان درآمد شناسایی می شود، مگر این که اجرت نصب از بهای فروش محصول تفکیک پذیر نباشد که در

پيوست

نمونه هایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

این صورت اجرت مربوط همزمان با فروش کالا شناسایی می شود.

> ۲. مبالغی که بابت خدمات بعد از فروش در قیمت فروش منظور شده است.

چنانچه بابت خدمات تضمینی پس از فروش مبلغ مشخصی در قیمت فروش منظور شده باشد، معمولاً مقتضی خواهد بود که شناخت آن حصه از قیمت فروش به عنوان درآمد به تعویتی افتد و طی دورهای که خدمات ارائه می شود، صورت گیرد. درآمدی که به تعویق می افتد، مبلغی است که علاوه بر جبران مخارج مورد انتظار خدمات تحت قرارداد فروش، سودی معقول از بابت انجام خدمات، عاید فروشنده کند.

٣. حق العمل كاركز اران تبليغات

رسانه ها انعکاس یابد. حق العمل تهیه طرحهای تبلیغاتی باتوجه به مرحله تکمیل

حق العمل پخش تبلیغات، زمانی شناسایی

می شود که تبلیغات مورد نظر از طریق

طرح مورد شناخت قرار می گیرد.

درآمد کارمزد نمایندگیهای بیمه که مستلزم انجام خدمات اضافی توسط کارگزار نیست، در تاریخ مؤثر شروع یا تجدید بیمه

کارمزد نمایندگیهای بیمه

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

نامههای مربوط مورد شناخت قرار می گیرد. هرگاه چنین انتظار رود که قرارداد، نیازمند ارائیه خیدمات اضافی در طول دوره بیمهنامه خواهد بود، شناخت کل کارمزد یا حصه مناسبی از آن می تواند در طول دوره دوره بیمهنامه صورت گیرد.

٥. وروديه

درآمد نمایشهای هنری، جشنها و رویدادهای خاص دیگر همزمان با برگزاری آن، شناسایی میشود. اگر برای چند رویداد مختلف یک بلیت مشترک فروخته شود، درآمد حاصل از فروش بلیت برمبنایی سیستماتیک و منطقی به هر یک از رویدادها تخصیص داده می شود.

٦. شهريه

در آمد در طول دوره آموزش شناسایی می شود.

٧. حق عضویت

شاخت درآمد حاصل از این منبع، به ماهیت خدماتی که ارائه می شود بستگی دارد. اگر مبلغ دریافتی تنها جهت عضویت بوده و وجه یا وجوه دیگری برای سایر خدمات یا محصولات (برای هریک به طور

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

جداگانه، یا کلاً به صورت یک حق اشتراک سالانه) دریافت شود، شناخت درآمد حق عضویت باید هنگامی صورت گیرد که ابهام قابل توجهی در مورد قابلیت وصول آن وجود نداشته باشد. اگر وجه دریافتی شامل ارائه خدمات یا ارسال نشریاتی در طول مدت عضویت باشد، شناخت درآمد مربوط باید با توجه به زمان بندی و ماهیت و ارزش کلیه خدمات ارائه شده، برمبنایی ارزش کلیه خدمات ارائه شده، برمبنایی سیستماتیک و منطقی انجام پذیرد.

٨. حقالزحمه خدمات انحصاري (فرانشيز)

به طور کلی، این حقالزحمه ها ممکن است بابت ترکیبات مختلفی از ارائیه خدمات اولیه و خدمات بعدی، ارسال تجهیزات و سایر اقلام، دانیش فنی و غیره دریافت گردد. این حقالزحمه ها برمبنایی که منعکس کننده هدف دریافت حقالزحمه است، به عنوان درآمد مورد شناخت قرار می گیرد. روشهای مندرج در صفحه بعد برای شناخت درآمد فرانشیز مناسب است:

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت درآمد عملیاتی

ارسال تجهیزات و سایر دارایهای مشهود

- همزمان با تحویل اقلام یا انتقال مالکیت قانونی، درآمد عملیاتی برمبنای ارزش منصفانه داراییهای فروش رفته شناسایی میشود.

ارائه خدمات اولیه و بعدی

- در مورد بخشی از در آمد فرانشیز که مربوط به خدمات مستمر است شناخت در آمد هنگام ارائه خدمات صورت می گیرد.
- اگر حقالزحمههای دریافتنی که طبق قرارداد به طور مستمر دریافت می شود برای پوشش هزینههای خدمات مستمر و سودی معقول تکافو نکند، شناخت بخشی از در آمد حاصل از حق خدمات انحصاری اولیه، به تعویق می افتد.
- حق الزحمه مربوط به استفاده از حقوق اعطایی مستمر طبق قرارداد یا حق الزحمه سایر خدمات ارائه شده طی دوره قرارداد، همزمان با استفاده از حقوق اعطایی یا ارائه خدمات به عنوان در آمد عملیاتی شناسایی می شود.

حقالزحمه حقوق اعطایی مستمر و سایر خدمات

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت درآمد عملیاتی

- ۹. حقالزحمـه تولیـد نـرمافـزار رایانهای با کاربـرد خاص
 - سود تضمين شده، درآمد حقالامتياز و
 - . حقالزحمه اجازه استفاده و درآمد
 حق امتیاز ساخت

سود سهام

حق الزحمه حاصل از تولید نرم افزار رایانه ای با کاربرد خاص با توجه به مرحله تکمیل فرآیند تولید از جمله تکمیل خدمات پشتیبانی بعدی به عنوان درآمد عملیاتی شناسایی می شود.

حق الزحمه و درآمد حق امتياز دريافتي درقبال استفاده دیگران از داراییهای واحد تجاری (از قبيل علايم تجاري، حـق اختـراع، نـرمافـزار رایانهای، حق تکثیر قطعات موسیقی و حق نمایش فیلمهای سینمایی) معمولاً براساس محتوای قرارداد شناسایی می شود. به عنوان یک راه حل عملی، می توان در آمد را به روش خط مستقیم و طی دوره قرارداد شناسایی کرد. برای مثال می توان از موردی نام برد که حق استفاده از فناوری خاصی برای یک دوره زمانی معین به استفاده کننده اعطا شده است. اعطای حقوق در قبال حقالزحمه ثابت یا تضمین غیرقابل استرداد تحت قراردادی غيرقابل فسخ كه به استفاده كننده اجازه بهره گیری آزادانه از حقوق اعطایی را مى دهد و اعطا كننده حقوق، ملزم بـه ایفای تعهدات دیگری نیست، ماهیتاً فروش تلقی می شود. یک مثال بارز از این موارد،

پيوست

نمونههایی از موارد شناخت در آمد عملیاتی

قرارداد اجازه استفاده (لیسانس) از نرمافزار رایانه ای است که به موجب آن اعطا کننده تعهد دیگری بعد از تحویل آن ندارد. مثال دیگر، اعطای حقوق نمایش فیلم سینمایی در بازارهایی است که اعطا کننده، بر توزیع فیلم در این بازارها کنترلی ندارد و لذا در درآمد فروش بلیت سهیم نیست. در چنین شرایطی درآمد، در زمان فروش شناسایی می شود.

۲ . سود سهام

سود سهام حاصل از سرمایه گذاریهایی که به روش ارزش ویـژه ثبـت نشـده اسـت، در زمان احراز حق دریافت توسط سهامدار شناسایی می شود (به استثنای سـود سـهام حاصـل از سـرمایه گـذاری در واحـدهای تجـاری فرعـی و وابسـته). بـا توجـه بـه اصلاحیه قانون تجارت مصوب ۱۳۴۷ حق دریافت سـود سـهام بـا تصـویب مجمع عمومی شرکت سرمایه یذیر احراز می شود.